

## Inleiding & doel

De subsidieregeling DHI is gericht op het Nederlandse (MKB-)bedrijfsleven met internationale ambities. De regeling bestaat uit verschillende vormen van financiële ondersteuning voor een drietal activiteiten voor alle landen en opkomende markten en ontwikkelingslanden. Nederland en sanctielanden zijn uitgesloten.

## Subsidiabele activiteiten/projecten

Bedrijven kunnen subsidie ontvangen voor de volgende activiteiten:

- Demonstratieprojecten: het demonstreren van een technologie, kapitaalgoed of dienst;
- Haalbaarheidsstudies: het onderzoeken van de haalbaarheid van een buitenlandse investering in een technologie, kapitaalgoed of dienst van de aanvrager. Met een haalbaarheidsstudie wordt de kans op een potentiële buitenlandse investering vergroot.
- Investeringsvoorbereidingsstudies: het onderzoeken van de technische en commerciële haalbaarheid van een mogelijke investering van de aanvrager in een onderneming.

## Doelgroep

Subsidieaanvragen voor demonstratieprojecten, haalbaarheidsstudies en investeringsvoorbereidingsstudies kunnen worden ingediend door MKB-ondernemers. Niet-MKB-ondernemingen mogen uitsluitend in een samenwerkingsverband met een MKB-er deelnemen (dus nooit als penvoerder), en uitsluitend als dit noodzakelijk is voor het MKB en het accent ook op het MKB ligt.

## Belangrijkste voorwaarden

Demonstratieprojecten:

- de eigen technologie, kapitaalgoed of dienst dient op kleine schaal in een reële situatie te worden gedemonstreerd. Ook dient de toegevoegde waarde onder lokale omstandigheden te worden aangetoond;
- binnen 3 jaar moet de verwachte export ten minste 10 keer het subsidiebedrag bedragen;
- het project zelf omvat geen activiteiten die als export- of investeringsactiviteiten kunnen worden aangemerkt. Producten dienen teruggehaald naar Nederland, vernietigd of gratis overgedragen te worden over aan de buitenlandse partij.

Haalbaarheidsstudies:

- de aanvrager voert een haalbaarheidsstudie uit namens een potentiële klant. Een studie is een onderzoek waarmee bepaald wordt of het technisch en commercieel haalbaar is een project uit te voeren;
- een haalbaarheidsstudie levert een rapport op in de vorm van een businessplan of projectplan. Op basis hiervan kan een potentiële buitenlandse afnemer een investeringsbesluit nemen;
- binnen 3 jaar moet de verwachte export ten minste 10 keer het subsidiebedrag bedragen;
- vooraf moet duidelijkheid zijn over de omvang van de markt, de beoogde opzet van het project, de locatie, de exploitatie, de financiering en de lokale impact.

Investeringsvoorbereidingsstudies:

- de aanvrager gaat zelfstandig onderzoeken of een investering in een van de DHI-landen technisch en financieel haalbaar is;
- de investeringsvoorbereidingsstudie levert een businessplan op waarin wordt gekeken naar o.a. technische, organisatorische, marketing, keten, juridische en milieuaspecten, waarbij ook de financiële situatie is beschreven.

#### **Hoogte subsidie**

Het beschikbare budget voor de eerste tenderronde is € 3,75 miljoen voor alle landen en € 2 miljoen voor de DGGF-landen. Per project bedraagt de maximale subsidie:

- Demonstratieprojecten: de subsidie bedraagt 50% tot maximaal € 200.000,-;
- Haalbaarheidsstudies: de subsidie bedraagt 50% tot maximaal € 100.000,-;
- Investeringsvoorbereidingsstudies: de subsidie bedraagt 50% tot maximaal € 100.000,-.

De minimale subsidie voor een DHI-project is € 25.000,-. Dit betekent dat de subsidiabele projectkosten minimaal € 50.000,- moeten zijn.

#### **Indieningstermijn**

De eerst volgende tender is geopend van 1 februari 2018 en sluit op 29 maart 2018. Vooraf dient een quickscan-formulier ingediend te worden om zo te bepalen of het project past binnen de DHI-regeling. Dit kan tot uiterlijk 2 weken voordat de tender sluit.

## DGGF-landen

### Afrika

Algerije	Gambia	Mali *	Tanzania
Angola	Ghana	Marokko	Togo
Benin	Guinee	Mozambique	Tsjaad
Burkina Faso *	Ivoorkust	Niger *	Tunesië
Burundi	Kaapverdië	Nigeria	Uganda
Congo-Kinshasa	Kenia	Rwanda	Zambia *
Djibouti	Libië	Sao Tomé	Zimbabwe *
Egypte	Liberia	Sierra Leone	Zuid-Afrika
Eritrea	Madagaskar	Somalië	Zuid-Sudan
Ethiopië	Malawi *	Senegal	

### Azië

Afghanistan	China (incl. Taiwan) *(O)	Maldiven (O)	Singapore (O)
Armenië	Filipijnen *	Maleisië (O)	Sri Lanka *
Bangladesh **	India *	Myanmar	Thailand (O)
Bhutan	Indonesië	Nepal	Vietnam *
Cambodja	Laos	Pakistan *	Zuid-Korea (O)

### Europa

Albanië (O)	Georgië *	Macedonië (O)	Oekraïne (O)
Azerbeidzjan (O)	Kazachstan (O)	Moldavië	Servië (O)
Bosnië en Herzegovina (O)	Kosovo	Mongolië	Turkije (O)

### Midden-Oosten

Bahrein (O)	Jemen *	Libanon *	Qatar (O)
Irak (O)	Jordanië	Oman (O)	Saudi-Arabië (O)
Iran (O)	Koeweit (O)	Palestijnse Gebieden	Verenigde Arabische Emiraten (O)

### Zuid-Amerika

Argentinië (O)	Colombia *	Mexico (O)	Suriname
Brazilië (O)	Cuba (O)	Nicaragua	
Bolivia *	Guatemala	Panama (O)	
Chili (O)	Haïti	Peru	

(O) Opkomende markt

\* Projectplan dient in het Engels ingediend te worden